Arithmétique du taux de profit

note hussonet n°66, 19 décembre 2013

La crise a fait rebondir le débat sur la loi de baisse tendancielle du taux de profit. Cette note technique cherche à montrer pourquoi la formulation classique de cette loi repose sur une assimilation erronée entre composition organique et composition technique du capital. La composition technique correspond au volume de capital fixe par personne employée, tandis que la composition organique rapporte le capital fixe en valeur au capital variable lui aussi mesuré en valeur.

Selon la vulgate marxiste, l'évolution du taux de profit dépend de l'évolution relative de ses deux composantes, le taux d'exploitation et la composition organique du capital. On dit ensuite :
1. que la composition organique augmente tendanciellement ;
2. que le taux d'exploitation peut augmenter jusqu'à un certain point seulement ;
3. par conséquent le taux de profit finit par baisser (c'est une loi tendancielle).

C'est le premier postulat, sans lequel la loi ne pourrait fonctionner, qui est discuté ici, avant de donner une formulation plus générale de la dynamique du taux de profit.

Composition organique, composition technique et productivité

Soit K le capital fixe et V le capital variable, mesurés l'un et l'autre en valeur, autrement dit en temps de travail social. La ***composition organique*** CO rapporte l'ensemble du capital engagé au capital variable et s'écrit donc CO=K/V[1].

La ***composition technique*** CT rapporte quant à elle le volume de capital fixe[2] K_v au nombre de travailleurs N. On a donc : CT = K_v/N.

Pour passer de l'une de ces grandeurs à l'autre, il faut faire intervenir la productivité du travail prod qui permet d'estimer le nombre d'heures de travail cristallisées dans le capital fixe engagé. On divise le volume de capital K_v par la productivité moyenne du travail dans la production des biens de capital. Comme le stock de capital fixe est constitué de biens produits à des époques différentes, il faut lui appliquer, non pas la productivité courante, mais la productivité moyenne de ces différentes générations. Si l'âge moyen du capital est de θ années, on peut donc en première approximation lui appliquer la productivité (prod) d'il y a θ années : la valeur du capital constant à la période t est $K_t = K_{vt} /prod_{t-\theta}$

De même, la valeur du capital variable est égal à $w_tN_t/prod_t$ où w_t est le salaire réel, N_t les effectifs salariés et $prod_t$ la productivité courante. Comme $w_t/prod_t$ représente la part des salaires η_t, on a donc : $V_t = \eta_t.N_t$.

La composition organique se calcule alors selon : $CO = K_t/V_t = K_{vt} /\eta_t.N_t.prod_{t-\theta}$
ou encore $CO = CT/\eta_t.prod_{t-\theta}$

---

[1] La composition organique est définie comme le rapport entre le capital fixe installé et le capital variable. Cette définition est cohérente avec celle du taux de profit qui doit rapporter la plus-value au stock de capital installé et non au seul capital constant consommé au cours d'une période de production.

[2] La possibilité même d'une mesure du capital fixe a été contestée par la critique cambridgienne à la théorie néo-classique. Cette critique consiste à dire que l'on ne peut définir une mesure d'un « facteur capital » indépendante du système de prix, alors que cette indépendance est nécessaire pour établir les résultats de la théorie néo-classique. Une telle hypothèse n'est pas nécessaire ici où il suffit de mesurer un agrégat avec des conventions semblables à celles qui permettent de calculer le produit intérieur brut.

Si la part des salaires η_t est constante (et donc aussi le taux de plus-value) alors la composition organique n'augmente que si la composition technique CT croît plus vite que la productivité moyenne du travail sur la période ($prod_{t-\theta}$). Mais si la croissance de la productivité du travail compense l'augmentation de la composition technique, alors la composition organique peut rester constante.

Une modélisation en valeur

Cette deuxième présentation repose sur une modélisation de la composition organique dans un cadre de schéma de reproduction « équilibrée » qui postule que les paramètres suivants restent constants d'une période de production à l'autre:

d : le taux de dépréciation du capital fixe autrement dit la fraction de sa valeur transmises aux marchandises produites à chaque période ;
e : le taux de plus-value ;
m : le taux d'accumulation défini comme la part du produit total consacré à l'accumulation du capital ;
v : le taux de croissance de la force de travail mesurée en heures de travail social.

Le produit total s'écrit C+V+PL
C représente le capital constant consommé, que l'on peut exprimer en proportion du capital fixe installé en début de période : $C_t = d.K_{t-1}$
PL représente la plus-value qui se déduit du capital variable en fonction du taux d'exploitation :
$PL_t = e.V_t$
V représente le capital variable qui augmente au taux v.

On suppose que le capital accumulé ACC est une fraction du produit total : $ACC_t = m\ (C_t+V_t+PL_t)$
Compte tenu des relations précédentes, on peut l'écrire aussi :
$ACC_t = m\ (d.K_{t-1}+(1+e).V_{t-1})$

Le capital fixe installé K transmet une partie de sa valeur en fonction du taux de dépréciation et augmente en fonction de l'accumulation : $K_t = (1-d).K_{t-1} + ACC_t$
soit, compte tenu des relations précédentes : $K_t = (1-d.(1-m)).K_{t-1} + m(1+e).V_{t-1}$
Puisque le taux de plus-value e est constant, v est aussi le taux de croissance du capital variable :
$V_t = (1+v).V_{t-1}$

On peut donc calculer la composition organique en combinant les formules précédentes obtenues pour K_t et V_t. On obtient : $CO_t = K_t/V_t = A.CO_{t-1} + B$
avec $A=[1-d.(1-m)]/(1+v)$ et $B=m(1+e)/(1+v)$

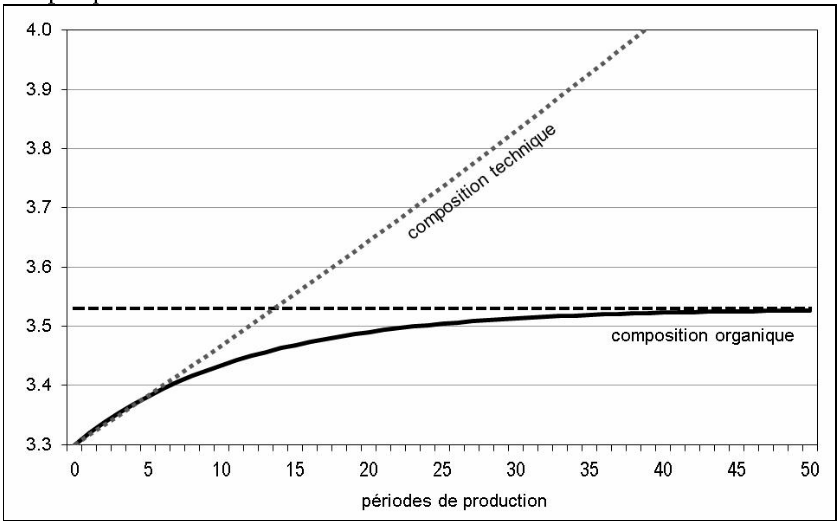
Comme A est forcément inférieur à 1, la composition organique tend vers une limite finie CO* qui vérifie la relation $CO^* = A.CO^* + B$. Elle se dduit des paramètres du modèle selon :
$CO^* = B/(1-A) = [m(1+e)] / [(v+d(1-m)]$

Le graphique 1 ci-dessous illustre ce processus de convergence vers une limite finie. On est parti de valeurs plausibles des quatre paramètres, soit d=10 %, e=50 %, m=20 % et v=0,5 %. Pour le construire, on a besoin de choisir des valeurs initiales pour le capital fixe et le capital variable, soit ici : $K_0=330$ et $V_0=100$ mais ce choix n'a pas d'effet sur la limite qui ne dépend que des paramètres supposés constants, et qui vaut 3,53 dans cet exemple numérique.

On peut aussi calculer une composition technique qui mesure un capital fixe en volume prenant en compte les gains de productivité et vérifier qu'elle augmente exponentiellement selon la différence entre les gains de productivité (on a pris ici un taux de croissance de 1 %) et la croissance de la force de travail.

Le graphique 1 montre aussi que l'on a bien une croissance exponentielle de la composition technique du capital, mais que cela n'implique pas une hausse tendancielle de la composition organique qui tend au contraire vers une limite finie.

Graphique 1

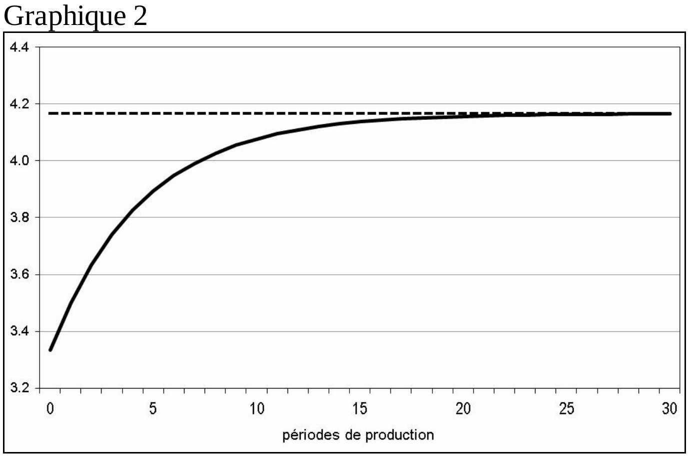


Cette modélisation permet de pointer l'erreur de certaines formulations qui concluent à une augmentation tendancielle de la composition organique, et donc à une baisse tendancielle du taux de profit, sans voir que la composition organique tend vers une limite finie. C'est le cas des partisans de la théorie « temporaliste » de la valeur[3], par exemple Alan Freeman[4] (voir extrait en annexe).

Son modèle numérique est proche de celui qui vient d'être présenté avec les valeurs suivantes : d=0,2 ; e=5/3 ; v=0 ; K_0=1000 ; V_0=300. La seule différence est que le capital accumulé est une fraction (k=0,5) de la plus-value.

Des calculs analogues permettent de montrer que la composition organique tend vers une limite finie égale à k.e/d soit ici 4,17 (graphique 2). L'assertion de Freeman selon laquelle « La hausse de la composition organique du capital apparaît donc très nettement et découle de manière irréfutable du simple fait que les capitalistes investissent au moins une partie de leur surplus[5] » est donc fausse à moyen terme.

Graphique 2



[3] dont nous partageons le traitement de la transformation des valeurs en prix de production.
[4] Alan Freeman, "The Case for Simplicity : a Paradigm for the Political Economy of the 21st Century" dans A. Freeman, A. Kliman, J. Wells (Editors), *The New Value Controversy and the Foundations of Economics*, Edward Elgar, 2004
[5] *The rise in the organic composition of capital therefore arises very straight-forwardly and irrefutably out of the simple fact that the capitalists invest at least a part of their surplus.*

Une formule générale du taux de profit

Les deux composantes du taux de profit (taux d'exploitation et composition organique) ne sont pas indépendantes et une décomposition binaire passe à côté des relations entre les déterminants du tau de profit. En effet la productivité du travail joue à la fois sur le taux de plus-value et sur la composition organique. Il faut donc isoler cette grandeur, et on débouche alors sur une décomposition ternaire qui distingue :
– la productivité du travail
– le salaire réel
– le capital par tête.

On part de la définition du taux de profit comme le rapport du profit au capital fixe : R = PROF/pK.
Le profit est défini comme la différence entre le PIB et la masse salariale : PROF=pQ-wN. Le taux de profit s'écrit alors : R = (pQ-wN)/pK. En divisant haut et bas par pQ, on obtient :

$$R = \frac{1 - wN/pQ}{pK}$$

En réorganisant les termes, il vient :

$$R = \frac{1 - \frac{w/p}{Q/N}}{\frac{K/N}{Q/N}}$$

R : taux de profit	p : prix	w : salaire nominal
K : capital en volume	Q : produit en volume	N : emploi
w/p : salaire réel	Q/N : productivité	K/N : capital par tête

Le taux de profit dépend donc de trois grandeurs : salaire réel, productivité du travail et capital par tête :

$$\text{Taux de profit} = \frac{1 - \text{salaire / productivité}}{\text{capital par tête / productivité}}$$

Pour réaliser cette décomposition, on utilise une définition du taux de profit qui se distingue de celle de Marx sur deux points : 1) la plus-value inclut le capital constant amorti (la consommation de capital fixe de la comptabilité nationale) ; 2) la composition organique rapporte l'ensemble du capital fixe engagé à la valeur ajoutée brute et non pas au seul capital variable. Cependant, les transformations qui permettent de passer d'une définition à l'autre du taux de profit ne modifient pas (sauf configurations très particulières) l'écriture des conditions qui font que le taux de profit augmente ou baisse.

On peut ensuite établir les conditions d'évolution du taux de profit à partir de sa définition : R = (1-e).k, soit en taux de croissance :

$$(1) \quad \dot{R} = (1\dot{-}e) + \dot{k}$$

e : part des salaires (w/η)	w : salaire réel	K : capital	η : productivité du travail (Q/N)
k : efficacité du capital (Q/K)	Q : produit	N : travail	

La première étape consiste à calculer le taux de croissance de (1-e) :

$$(2) \quad \frac{\Delta(1-e)}{1-e} = -\frac{\Delta e}{1-e} = -\frac{e}{1-e}\cdot\frac{\Delta e}{e} = -\frac{e}{1-e}\cdot[\dot{w} - \dot{\eta}]$$

En reportant (2) dans (1), on obtient : $\dot{R} = -\frac{e}{1-e}(\dot{w} - \dot{\eta}) + \dot{k} = \frac{-e\dot{w} + e\dot{\eta} + (1-e)\dot{k}}{1-e}$

On définit ensuite le taux de croissance de la productivité globale des facteurs comme la moyenne pondérée de la croissance de la productivité du travail η et de celle de l'efficacité du capital k :
$\dot{\Pi}glo = e\dot{\eta} + (1-e)\dot{k}$

Il vient finalement : $\dot{R} = \dfrac{\dot{\Pi}glo - e\dot{w}}{1-e}$ ou encore :

$$\boxed{\dot{R} = \frac{e}{1-e} \times \left[\frac{\dot{\Pi}glo}{e} - \dot{w} \right]}$$

Cette formule permet facilement de définir le taux de croissance maximal w* du salaire assurant le maintien du taux de profit selon :

$$\boxed{w^* = \frac{\dot{\Pi}glo}{e}}$$

Les conditions d'évolution du taux de profit peuvent donc être synthétisées ainsi :

- le taux de profit augmente si la progression du salaire réel est inférieure à un seuil qui dépend du taux d'exploitation et de la productivité globale des facteurs définie comme la moyenne pondérée de la productivité du travail et de l'efficacité du capital.

- à part des salaires donnée, le salaire maximal compatible avec le maintien du taux de profit ne dépend que des conditions techniques de production, mesurées par la productivité globale des facteurs.

L'introduction de la productivité permet de comprendre pourquoi la composition organique n'a aucune raison d'augmenter même si elle est très orthodoxement mesurée en valeur.

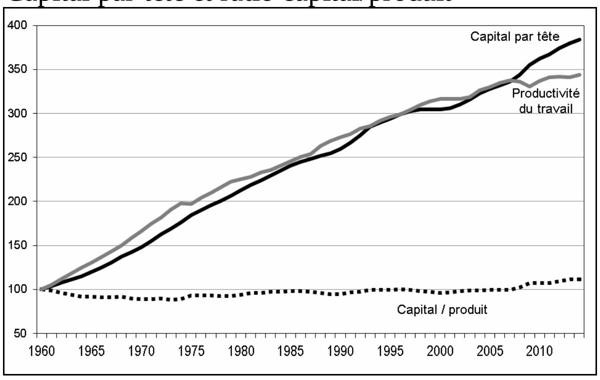
Il faut donc préférer une « version faible » de la baisse tendancielle qui met au centre la productivité du travail : au bout d'un moment, pour des raisons sociales et techniques (et donc pas arithmétiques) l'augmentation du capital par tête ne produit plus les mêmes gains de productivité. C'est le double fléchissement de la productivité du travail, par rapport au capital par tête mais aussi par rapport au salaire qui initie la baisse du taux de profit. Ce sont les contradictions structurelles du capitalisme (recherche du profit maximum, concurrence entre capitaux) qui conduisent tendanciellement à cette baisse. Par ailleurs, l'efficacité globale du système dépend de l'adéquation aux besoins qui ne ressort pas de la technologie. Il faut en effet que le salaire réel se porte sur les « bonnes » marchandises et, en ce sens, le taux de profit est un indicateur synthétique de la capacité du capitalisme à assurer sa reproduction.

Une application à l'économie française

La base de données Ameco de la Commission européenne fournit des évaluations pour l'économie française des principales grandeurs utilisées dans ce qui précède. Le premier constat est que la composition technique du capital mesurée par le capital fixe par tête augmente tendanciellement : il quadruple à peu de choses près entre 1960 et aujourd'hui[6] (graphique 3). Mais on peut observer sur ce même graphique que le rapport capital/produit, qui est une approximation acceptable de la composition organique du capital[7] ne suit pas du tout la même évolution. Ce ratio dépend en fait aussi de la productivité du travail qui compense en majeure partie l'alourdissement du capital par tête.

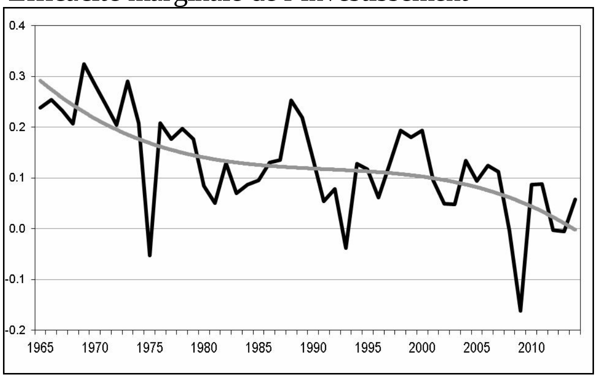
Ce rapport capital/produit tend cependant à augmenter à partir du milieu des années 1970, ce qui est un symptôme de la perte d'efficacité du capital. Pour un montant donné de capital fixe additionnel accumulé, la production supplémentaire décroît. C'est ce que mesure l'efficacité marginale de l'investissement qui présente clairement une évolution à la baisse (graphique 4).

Graphique 3
Capital par tête et ratio capital/produit



Base 100 en 1960. Source : base de données Ameco

Graphique 4
Efficacité marginale de l'investissement



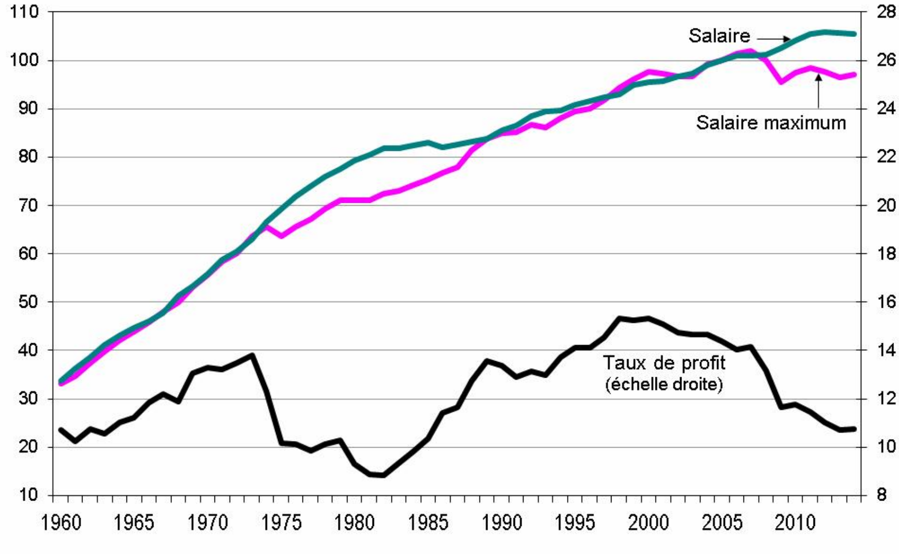
Source : base de données Ameco

On peut alors raconter l'histoire du taux de profit en France à partir des deux arguments qui déterminent son évolution, à savoir la productivité globale des facteurs et le salaire réel (graphique 5). On a vu plus haut que l'on pouvait calculer un salaire maximum à ne pas dépasser si l'on veut que le taux de profit ne baisse pas. Ce salaire maximum dépend de la productivité totale des facteurs et de la part des salaires. La règle est alors la suivante : le taux de profit baisse quand le salaire réel augmente plus vite que le salaire maximum. Or, comme on l'a vu, la perte d'efficacité du capital conduit à un ralentissement de la productivité globale des facteurs et par conséquent du salaire maximum.

Dans un premier temps, entre le tournant vers l'austérité de 1983 et jusqu'au début des années 2000, le taux de profit a pu se rétablir en raison d'un ralentissement marqué de la progression du salaire réel. A partir du début de ce siècle, cette compensation ne peut plus jouer dans la mesure où la productivité globale des facteurs tend à stagner et le taux de profit se retourne légèrement à la baisse. Enfin, la crise vient lui porter le « coup de grâce » parce que la productivité globale des facteurs se dégrade : le salaire maximum tend à baisser tandis que le salaire continue sur sa trajectoire. Cette configuration ressemble à celle qui a suivi la récession généralisée de 1974-1975 jusqu'au tournant vers l'austérité de 1983. Dans ces conditions, tout rétablissement du taux de profit ne pourrait être obtenu que par un surcroît d'austérité salariale.

[6] Les données vont jusqu'en 2014 et correspondent aux prévisions de la Commission européenne.
[7] Il suffit de postuler une part des salaires constante et une évolution pas trop erratique de la productivité du travail.

Graphique 5
Les déterminants du taux de profit en France 1960-2014



Annexe
Alan Freeman
The Falling Profit Rate[8]

Let us now consider a third sense in which this analysis allows us to explain what is happening in an economy. Here we shall illustrate with more hypothetical figures, for simplicity.

Suppose in a given year that the capitalists begin with a capital stock of K=£1000

Now suppose that in this same year they consume one-fifth of this stock, £200: C=£200

Suppose that they pay wages of V=£300

and finally suppose they produce new product that sells for £l000

In this case S=£500 and the product C' is given by C'=C+V+S=£1000

Thus at the end of the year the capitalists have the following assets: K= 800 C'=£1000

so that the capital stock K has grown into a new stock of £800. Clearly, if the capitalists want to resume production at the same level of money investment, they will have to spend £200 on replacing C. Let us also assume they spend £300 on replacing V. Notice, however, that they do not have to spend these identical amounts and in general they do not. But on the assumption that they do, we now have

K=£1000 again V=£300 again

and profit of £500 remains. What will they do with this profit? If they consume it all, we will have simple reproduction. But we know for a fact that they don't. They reinvest it. They accumulate. Suppose they accumulate half of it, and suppose the proportions are the same (again, they don't have to be: this assumption is purely for simplicity). The new capital stock will then be

K=£1100 V=£450

The surplus value produced, if nothing else changes, will be a straightforward 50 percent more, that is £750. The capital stock having risen from £1300 (K_0+V_0) to £l550, the rate of profit will rise, but notice that the capital stock has increased.

However, the variable capital cannot, in non-inflationary terms, rise indefinitely because it is limited by the size of the workforce. How is this contradiction to be resolved? We could, if we just stuck with simple reproduction, declare that some kind of crisis will result when there are no more workers. But we know this is not what actually happens.

What actually happens is technical innovation. The capitalists do not in fact have to increase the labour force in order to get the same output in use- value terms. A more realistic assumption is that V remains at £300. But now we can see a very straightforward fact. K must increase if any part of the surplus is invested, and if the rate of exploitation does not rise, the rate of profit must fall.

The rise in the organic composition of capital therefore arises very straight-forwardly and irrefutably out of the simple fact that the capitalists invest at least a part of their surplus.

Of course, the underlying physical relations will be more or less complicated. Some of the capital stock will cheapen, there will be rises in productivity distributed all over the place, and so on. But the crucial point is whatever the phenomenal physical form of the growth, in money terms the organic composition of capital must rise.

We thus see that, without at all abandoning the basic insight that every sum of money represents a definite portion of total social labour, nevertheless we can trace, through the movement of the total money in the hands of the capitalist class, a necessary law of motion of accumulation which is not only observed in reality to be the case, but constitutes one of Marx's most contentious assertions: the rate of profit falls as a direct consequence of capitalist accumulation, and can be permanently offset only by a periodic interruption of capitalist accumulation, namely crisis.

[8] Alan Freeman, "The Case for Simplicity : a Paradigm for the Political Economy of the 21st Century" dans A. Freeman, A. Kliman, J. Wells (Editors), *The New Value Controversy and the Foundations of Economics*, Edward Elgar, 2004